

Meer overnames in installatiebranche verwacht

Van onze redactie economie
Amsterdam - Mazars Berenschot verwacht dit jaar een opleving van het aantal overnames in de installatiebranche. In 2009 sloegen al toe Batenburg en Lomans.

De fusie- en overnamespecialisten Patrick Wijffelman en Daniel Kuyff Mazars Berenschot rekenen op verstrekkende gevolgen van de crisis in de woningmarkt. Daardoor zullen ook ondernemingen die afgelopen jaar nog een sterke financiële buffer hadden naar hulp uitzien. "Aansluiting vinden bij een grotere partij zal dit jaar overwogen worden. Zeker als er een gebrek aan opvolging binnen de familie bestaat." Mazars Berenschot telde in 2009 in

de branche van bouwers, installateurs en toeleveranciers 33 middelgrote overnames. Opvallend is dat het aantal nauwelijks afwijkt van de oogst in het voorgaande jaar: 35. Opmerkelijk ook is dat 70 procent van de transacties plaatsvond bij de installateurs en toeleveranciers. De bouwers, die in de eerste helft van het jaar veelal nog goede zaken deden, hielden zich relatief rustig.

Kapitaalkrchtig

De kopers van 2009 bleken vooral grote kapitaalkrchtige ondernemingen die kans zagen zich te versterken met middelgrote partijen. Aannemer BAM lijfde vier (delen van) bedrijven in die actief zijn als ontwikkelaar (AM), ingenieursbu-

reau (Tebodin), bekabelaar (Ravesteyn) en ict-specialist (Digicom). Batenburg nam via dochter Van Dalen de bedrijven Meurs (Apeldoorn), Van Panhuis en OPS (beide uit Putten) over. De overname van de resterende 49 procent van de aandelen AM door moedermaatschappij BAM was, met een som van 49 miljoen euro, in de branche de grootste verkoop van het jaar.

Een op de drie transacties in 2009 werd afgerond in het eerste kwartaal. Een tweede bijna even grote golf volgde kort na de zomer. In 21 gevallen hadden de overnames tot doel de versterking van de marktpositie. De kopers wilden duidelijk aan kracht winnen of hun positie verbreden.

Bij vijf transacties kreeg het zittende management de kans om ook als eigenaar het stuur in handen te nemen. Drie van de verkopen (Leebo, Solidem en Press Brick) betreffen onderdelen van het Ierse bouwstoffenconcern CRH. Omdat de grote toeleveranciers zich alle herbezinnen op hun kerntaken, nemen voor managers de kansen toe bedrijfsonderdelen in eigen beheer over te nemen.

Mazars Berenschot schat in dat binnen de bouw de potentiële kopers zich afwachtend zullen opstellen. Koopjesjagers loeren op aantrekkelijke nichemarkten plus ondernemingen die door de banken gedwongen worden delen van hun bedrijf af te stoten.