

Strategen zijn aan zet bij ICT-overnames

Kapitaal genoeg voor financiering deals

In het eerste kwartaal van 2011 heeft de groei van het aantal overnames en investeringen op de Nederlandse ict-markt doorgezet. De eerste drie maanden van dit jaar lieten een recordaantal van 53 geregistreerde transacties zien. Het betreft vooral strategische versterkingen. Ook waren er diverse exits van investeringsmaatschappijen. Dit blijkt uit het kwartaaloverzicht van overnames, fusies en investeringen dat financieel adviesbureau Mazars Berenschot Corporate Finance (MBCF) samenstelt met hulp van Computable.

De strategen zijn duidelijk aan zet op de ict-markt, stellen Ramon Schuitevoerder en Kevin Driesen, adviseurs in het ict-team van MBCF. Bedrijven zoeken naar versterkingen om duidelijke posities op de markt in te nemen. 'Er is genoeg kapitaal beschikbaar om de financiering van een deal te bekostigen. Het gaat over de volle breedte: van kleine nichespelers tot grote marktpartijen', zegt Driesen. Een paar aankopen vonden vanuit [faillissement](#) plaats, zoals [Infotechnology](#) (RAM Mobile Data) en Itricity (joint venture Inter Access/CTB), maar volgens Driesen draait het hierbij om een beperkt aantal.

India

Buitenlandse kopers lieten zich in de eerste drie maanden van 2011 niet onbetuigd. Bij vijftien van de 53 transacties in het eerste kwartaal van 2011 gaat het om buitenlandse kopers. Schuitevoerder is enthousiast over de overname van de Almeerse ict-dienstverlener Avensus door zijn Indiase branchegenoot Omnitech Infosolutions begin dit jaar. Omnitech is als Indiaas bedrijf niet echt bekend en veel kleiner dan grote namen als TCS en Infosys, maar het heeft wel ambities om de komende jaren door te groeien met Avensus.

Een andere opvallende koper uit een lagelonenland is het Chinese Navinfo. Dat kocht Mapscape, een leverancier van digitale kaarten. Schuitevoerder: 'Het gaat hier om het vroegere VDODayton, een oud-Philips onderdeel dat zich heeft gespecialiseerd in gps-technologie en digitale kaarten voor de auto-industrie. Navinfo begint een geduchte concurrent van TomTom te worden.'

Recidivist

Een aantal kopers uit het buitenland is 'recidivist'. Zo kocht de Amerikaanse it- en netwerkdienstverlener Caci al eerder Ezgov en liet het afgelopen februari zijn oog vallen op Chronotech, een Oosterhoutse leverancier van informatiesystemen voor het onderwijs. Een ander voorbeeld is het Amerikaanse authenticatiebedrijf [Vasco](#) dat in januari de Nederlandse evenknie Diginotar inlijfde. Inmiddels heeft Vasco een tweede overname in Nederland gepleegd: de leverancier van identity & access management Alfa & Ariss. Schuitevoerder wijst er op dat Diginotar met Vasco eindelijk weer een stabiele, strategische aandeelhouder heeft. De oorspronkelijk uit de notarisereld ontsproten authenticatieleverancier was tijdens de internethype verbonden aan het later ingeklapte beursgenoteerde it-bedrijfsconglomeraat Newconomy.

GEMEENSCHAPPEN

Een ontwikkeling die in het eerste kwartaal van 2011 doorzette, is de groei in overnames van onlinediensten. Zo fuseerden Cheaptickets.nl (Beins Travel Group) met Vliegwinkel.nl, nam Just-eat Benelux een deelneming in de onlinemaaltijdservice Hungryzone en kocht RTL Nederland Buienradar.nl. 'Vaak is de doelstelling het vergroten van het bereik via het opkopen van 'communities': gedefinieerde doelgroepen die via een website bereikt kunnen worden', aldus Kevin Driesen van MBCF.

Investeerders

Dat de ict-markt de weg naar boven heeft gevonden, blijkt ook uit de diverse exits van investeringsmaatschappijen. Dat is volgens Schuitvoerder lange tijd niet gebeurd. Het wijst er op dat durfkapitalisten een tijdlang hun participaties bewust in portefeuille hebben gehouden. Ze hebben gewacht op betere tijden om een goede koper te vinden. Hij noemt als sprekend voorbeeld de verkoop van [zoekmachine](#) Q-Go, waar drie investeerders (Prime Ventures, [Newion](#) Investments en AlInvest Partners) in zaten, aan het Amerikaanse Rightnow Technologies. Bij het eerder genoemde Avensus heeft investeringsmaatschappij Value Creation and Company zijn belang te gelde gemaakt.

Daarnaast merkt Driesen dat de ict-sector nu ook onder de (relatief) kleinere fondsen weer in de belangstelling staat. Deze fondsen nemen dan een belang voor een bedrag tot ongeveer 1,5 miljoen euro, waarna het geld kan worden gebruikt als groeikapitaal voor het uitvoeren van businessplannen. Hij geeft als voorbeelden The Informal Investor Network ([TIIN](#) Capital), dat een belang heeft genomen in Fullfact International, een leverancier van [software](#) voor capaciteitsverbeteringen.

Verder stak investeerder Henq geld in webshopontwikkelaar Seoshop en investeerde Icos Capital in Green Clouds, een aanbieder van cloud computing-capaciteit. Ook Value8, een investeringsfonds van ex-VEB-bestuurder Peter Paul de Vries, laat zich gelden. Het nam een belang van 25 procent in Droam, een Amsterdamse dienstverlener die voordelig dataverkeer aanbiedt voor het gebruik van een mobiele telefoon of laptop in het buitenland.

Energie

Volgens Schuitvoerder was de Nederlandse ict-markt ook in crisistijd nog opmerkelijk actief op overnamegebied in vergelijking met andere sectoren, maar spat de energie er momenteel vanaf. 'Bedrijven waren de laatste tijd nogal intern gericht, maar nu ze hun huishoudboekjes weer op orde hebben, kijken ze steeds nadrukkelijker naar buiten om versneld te kunnen groeien.' Voor het tweede kwartaal van 2011 voorziet hij een verdere groei, die mede beïnvloed wordt door het seizoenseffect: deals die partijen nog voor de zomer afgerond willen hebben.