

# ICT-Branche: constant in beweging

**In de ICT-sector neemt het aantal overnames sinds medio 2009 weer fors toe. De ontwikkelingen volgen elkaar in hoog tempo op en binnen een aantal jaren zal het ICT-landschap er significant anders uit zien, verwachten Ramon Schuitevoerder en Kevin Driesen van het ICT-team van Mazars Berenschot Corporate Finance (MBCF). Branche van de maand is daarom de ICT-sector.**

Sinds het einde van de zomer in 2009 stijgt het aantal ICT-transacties op Nederlands grondgebied aanzienlijk en ook internationaal vinden er grote deals plaats, zoals onlangs de overname van Trust Digital door McAfee. Nederland is van oudsher een kweekvijver voor IT-ondernemingen en dat zal zich in de toekomst voorzetten, verwacht Schuitevoerder. "Om bepaalde ken-

dat soort ondernemingen vind je in Nederland veel. De ICT-sector is een hele dynamische, jonge branche, die inmiddels van fundamenteel belang is voor vele sectoren en waarin de ontwikkelingen heel snel op elkaar volgen."

## **CLOUD COMPUTING**

De meest significante trend in de ICT-branche is *cloud computing*;

*"We verwachten de komende tijd veel consolidatie in de sector"*

nis en toegang tot nieuwe markten in huis te halen, doen grote bedrijven veel overnames van kleinere gespecialiseerde bedrijven. Juist

de ontwikkeling waarbij bedrijven alle computercapaciteit via internet inkopen en er daarom lokaal geen enorme servers of softwarepak-

ketten nodig zijn. Schuitevoerder: "Vroeger betekende ICT voor een bedrijf vooral het draaiend houden van computers en software, waarbij een organisatie een fysieke afdeling had die de pc's werkend hielden. Met *cloud computing* worden in toenemende mate ICT-diensten uitbesteed en is de software via internet beschikbaar, niet alleen op de pc maar ook op bijvoorbeeld de smartphone. Het ICT-landschap in Nederland is nu nog veel op lokale dienstverlening ingericht, met veel *reseller*-netwerken. In een *cloud computing*-omgeving gebeurt meer op afstand en zal de nadruk liggen op technologie en het beschikbaar hebben en houden van systemen. Dat zal zijn effect hebben voor de positie van bepaalde bedrijven binnen de ICT, die zich moeten heroriënteren." Driesen: "De grote Amerikaanse ICT-spelers als Apple, Google en Microsoft zijn nu allemaal bezig om posities in te nemen en beraden zich constant op overnames. Opvallend daarbij is dat die drie grote spelers totaal verschillende businessplannen hebben, maar wel gecentreerd rondom cloud computing. Apple richt zich op luxe hardware, Google verdient zijn geld met de verkoop van advertenties en Microsoft richt zich op de verkoop van software. Social Media



Kevin Driesen



Ramon Schuitevoerder

bedrijven als Facebook worden ook steeds groter. Wie de strijd om de nr. 1-positie in de ICT-branche gaat winnen, zal de toekomst uitwijzen. Waarschijnlijk het bedrijf met het grootste bereik en toegevoegde waarde in de cloud."

#### SOLIDE BUSINESS CASE

Binnen een team van 31 professionals bij MBCF richtten Schuitevoerder en Driesen zich met

een team van vier adviseurs specifiek op de ICT-sector. Daarnaast maken zij deel uit van het kern-team voor ICT van het internationale netwerk Corporate Finance International, dat op kwartaalbasis wereldwijde en unieke dealstatistics analyseert en publiceert voor de ICT-sector. Die sectorfocus is nodig, aldus Driesen, juist omdat de ontwikkelingen in de sector zo snel na elkaar komen. "Een deal

begeleiden is inmiddels veelal *commodity* werk; daar hebben veel mensen ervaring in. Wil je de ICT-sector echter goed bedienen dan dien je te beschikken over het juiste nationale en internationale netwerk en moet je op de hoogte zijn van alle ontwikkelingen, mogelijkheden, technologie en terminologie", aldus Schuitevoerder. "Daarnaast is het voor bedrijven die op overnamepad gaan veel lastiger geworden om van de bank een financiering te krijgen. Alleen een goed verhaal is niet meer voldoende; banken willen een solide business case zien met cijfers die dat onderbouwen en harde prognoses voor de toekomst. Hierbij is een goed zicht op de sectorontwikkeling onontbeerlijk. Vaak vraagt men ook nog om een ervaren management." De Nederlandse markt zal ook in de toekomst een belangrijke rol blijven spelen voor grote wereldwijde ICT-bedrijven, zo verwachten Schuitevoerder en Driesen. "Nederland is sterk op het gebied van innovaties in ICT en Nederlandse ICT-bedrijven hebben een klantenbestand met veel grote multinationals, die door ICT-bedrijven maar wat graag als klant worden binnen gehaald. Naast gezonde bedrijven die door een overname klaar zijn voor een volgende stap, begeleiden we ook regelmatig insolventiedeals. ICT-spelers die in de regel gezond zijn maar een partner zoeken om uit een financieel krappe situatie te komen, krijgen door een overname een tweede kans. We verwachten ook de komende tijd nog veel consolidatie in de sector." 

## McAfee neemt Trust Digital over

McAfee neemt branchegenoot Trust Digital over om zijn positie in de *mobile* securitymarkt te versterken. Trust Digital is vooral sterk in enterprise *mobility management* en securitysoftware voor Global 2000-bedrijven. Door het beleid en beheer van Trust Digital te integreren in de eigen systemen kan McAfee zich verder ontwikkelen in de smartphonemarkt en verschillende mobiele besturings-systemen ondersteunen, waaronder iPhone OS, Android, WebOS, Windows Mobile en Symbian. Daarnaast heeft McAfee ook plannen om deals op te zetten met mobiele dienstverleners, zodat men beveiligingsdiensten op kan zetten voor zowel consumenten als het bedrijfsleven.